



## Commercial Junior (H/F) dans le secteur des logiciels pour le marché Transport et Logistique

Lieu : Paris

Depuis sa fondation en 1980, KRATZER AUTOMATION est devenu une société informatique internationale innovatrice spécialisée dans les applications industrielles et orientées processus métier. En tant que leader dans le domaine des bancs d'essai de développement de turbo-compresseurs et fournisseur chef de file de systèmes d'essai et de contrôle de procédé ainsi que de logiciels de logistique de transport, nous comptons parmi nos clients des sociétés, telles que Alpine, BMW, Bosch, Geodis CIBLEX, Daimler, DB Schenker, DHL, DPD, IDS Logistik, Liebherr, MAN, MTU, Porsche, Post.at, Siemens, TNT, Umicore, VW et Zollner. KRATZER AUTOMATION emploie plus de 200 collaborateurs sur les sites de Munich, Stuttgart et Wolfsburg et s'engage au niveau international avec ses filiales en France, en Grande-Bretagne, en République tchèque, en Autriche et en Chine. Un chiffre d'affaires de plus de 40 millions d'euros a été enregistré au cours de l'exercice 2009.

La division Logistics Automation développe des solutions spécifiques pour le transport et la logistique basées sur notre suite logicielle modulaire et configurable cadisTRANSPORT. Une organisation en groupes de travail dynamiques et de petite taille permet à chacun des collaborateurs de faire valoir ses idées et ses compétences personnelles et d'optimiser ainsi à la fois le projet et le produit. Nous comptons Schenker, Ciblex, Gefco et DHL parmi nos clients.

Pour renforcer nos ressources humaines, nous recherchons un commercial junior (H/F) qui sera chargé de développer et faciliter l'accès vers de nouveaux clients dans le secteur des logiciels pour le marché Transport et Logistique.

### Votre mission :

- Assistance commerciale du Directeur Général
- Responsable de la prospection, du développement et de la fidélisation de nos clients
- Suivi technique et commercial des clients et prospects pour le marché des Transports et de la Logistique sur la France entière
- Entretien de la relation client
- Conception des supports et argumentaires commerciaux
- Mise en place de partenariats avec les prescripteurs
- Définition des besoins de nos clients
- Rédaction des offres et support de l'équipe technique

### Votre profil :

- Excellent relationnel avec les clients et les collègues
- Ingénieur généraliste avec une double compétence commerciale/marketing ou une première expérience réussie dans le domaine commercial/marketing
- Sens de l'écoute, curiosité technique et connaissance du secteur des Transports et de la Logistique
- Autonomie, proactif et ambitieux, motivation et grande capacité d'adaptation
- Rapidité de compréhension des techniques des logiciels demandés par les clients
- Bonnes connaissances informatiques et goût prononcé pour les nouvelles technologies
- Disponibilité (déplacements sur la France entière)
- Vous parlez allemand et/ou anglais couramment
- Esprit d'équipe et sens de la communication avec les clients, capacité d'analyse et proposition
- Méthodique, rigoureux, curieux, bonne présentation

### Perspectives professionnelles :

Nous vous proposons des projets captivants, des défis grandissants et un cadre de travail intéressant au sein d'une équipe professionnelle et motivée. Nous vous proposons des perspectives tant professionnelles que dans votre domaine de spécialité. Avec nous, vous pourrez également partager vos idées et vos compétences. Même en tant que débutant, nous vous invitons cordialement à poser, avec nous, la première pierre de vos objectifs de carrière.

En tant que société dirigée par son fondateur, les collaborateurs occupent à nos yeux une place de choix. L'ambiance dans notre entreprise est caractérisée par une communication ouverte et juste, des décisions rapides et des hiérarchies plates. Un emploi sûr avec un salaire à la mesure de vos performances, une participation aux bénéfices de la société et des horaires de travail flexibles vont de soi.

Voulez-vous, par votre créativité, votre force d'innovation et votre engagement participer à l'histoire à succès de la société KRATZER AUTOMATION ? Alors rejoignez nous sur le chemin de la réussite et envoyez nous votre candidature complète en français et en anglais par courrier électronique (de préférence) ou par courrier postal. C'est avec plaisir que nous ferons votre connaissance !

Jacques Trepant

+33 1 80 38 30 21

jobs@kratzer-automation.com

www.kratzer-automation.com

KRATZER AUTOMATION AG  
Bâtiment 3B Oslo  
19, Avenue de Norvège  
F-91140 Villebon-sur-Yvette

**kratzer**  
AUTOMATION